

Rotom ist ein dynamisches, international operierendes Unternehmen im Bereich der Dienstleistung für Logistikmittel. Das Leistungspaket umfasst Verkauf und Vermietung von logistischen Hilfsmitteln wie Paletten, Rollcontainer und Metallboxen. Darüber hinaus wickelt Rotom auch die Wartung von Paletten ab und kauft Paletten zurück. Zusammenfassend kann man sagen: Rotom optimiert die Logistik dank eines sorgfältig ausgewählten Angebots an logistischem Material für Transport und Lagerung. Wir suchen für unser Unternehmen am Standort D-94491 Hengersberg einen ebenso dynamischen Kandidaten für die Tätigkeit eines

Key Account Manager (m/w/d)

Nach einer gründlichen praktischen und zugleich produktorientierten Einarbeitung übernehmen Sie Verantwortung für den kaufmännischen Erfolg von Rotom in Deutschland. Von Ihnen wird allerdings noch mehr erwartet. Sie sind stark im Umgang mit Zahlen und verfügen darüber hinaus über Affinität zu Logistik und Produktion. Durch (pro-)aktives Mitdenken und professionelle Beratung des Kunden gelingt es Ihnen, die Unternehmensziele durch das Angebot eines Mehrwerts zu realisieren. Dazu gehört auch das Ziel, das Gesamtleistungspaket, den Verkauf und die Vermietung von Paletten und logistischen Mitteln auszubauen. Es können auch zusätzliche Aufgaben im Vertriebsinnendienst anfallen.

Was können Sie von Rotom erwarten?

- Eine anspruchsvolle und interessante Tätigkeit in einem international agierenden Unternehmen.
- Eine umfangreiche Einarbeitung und Schulung im Produkt- und Aufgabenbereich sowie gute Weiterentwicklungsmöglichkeiten.
- flexible Arbeitszeiten / Gleitzeit
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Dienstfahrrad "JobRad"
- Vermögenswirksame Leistungen
- Betriebliches Gesundheitsmanagement
- gratis Wasser und Kaffee sowie Obst
- verkehrsgünstige Lage
- Mitarbeiter – Laptop und Firmenhandy
- gratis Parkplätze
- Eine leistungsgerechte Bezahlung

Sind Sie ein breit aufgestellter Vertriebsmitarbeiter und...

- ... bieten Fachhochschulniveau bei Ihrer Arbeit und in Ihrem Denken
- ... bringen Reisebereitschaft mit
- ... beherrschen die englische Sprache in Wort und Schrift. Jede weitere Fremdsprache ist von Vorteil
- ... sind sicher und versiert im Umgang mit den gängigen EDV-Systemen. Kenntnisse in Microsoft Dynamics von Vorteil.
- ... haben mindestens 3 Jahre Erfahrung als Vertriebsmitarbeiter
- ... verfügen Sie über Affinität zur logistischen Dienstleistung können sich durchsetzen; Sie sind in der Lage, konzeptionell zu verkaufen
- ... gehen lösungsorientiert vor?

Dann sind Sie bei Rotom an der richtigen Adresse!

Antworten Sie umgehend und schicken uns Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen, z. H. Frau Susanne Pütz unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Verfügbarkeit an **bewerbung@rotom.de**. Weitere Auskünfte über Rotom Deutschland GmbH, auch zum Thema Datenschutz, finden Sie unter www.rotom.de.